

**Envie de booster votre vie professionnelle !**

Rejoignez **SERF**, une société française du groupe **MENIX**, spécialisée dans la conception, la fabrication et la mise à disposition de **dispositifs médicaux de qualité** destinés aux chirurgies **des implants orthopédiques**.

La force de **SERF** réside dans sa solide culture en orthopédie et **sa faculté d'adaptabilité**. Son ambition : rester un acteur incontournable de ce secteur au service de ses clients et des patients. La société comprend **140 collaborateurs** basés à Décines-Charpieu (69).

**Poste à pourvoir : Un(e) Commercial(e) Orthopédie région Centre-Est en CDI**

**Rémunération** : Fixe + Variable + VL de fonction + mutuelle + prévoyance + participation aux bénéfices + accès Comité d'Entreprise

**Vous évoluerez au sein de notre service Commercial et aurez pour missions principales :**

Assurer la prospection auprès de chirurgiens orthopédistes et assurer le suivi technique et commercial auprès de nos clients du secteur Centre-Est (départements 21,25,39,70,71,89 et 90).

**Missions détaillées :**

- Visiter et prospector la clientèle privée et hospitalière afin d'amener de nouveaux clients,
- Commercialiser la totalité des produits émanant de la spécialité chirurgie orthopédique,
- Développer et entretenir d'importantes relations avec la clientèle existante,
- Animer les actions publicitaires et promotionnelles,
- Étudier toutes mesures ou actions susceptibles de promouvoir les ventes, informer la Direction Commerciale de toute suggestion émanant des clients,
- Conseiller les praticiens sur l'utilisation des produits,
- Assurer l'interface avec les professionnels de son secteur,
- Élaborer et mettre en application un plan d'actions pour convertir les prospects en clients,
- Élaborer et déployer une stratégie afin d'être retenu aux appels d'offres,
- Détecter l'activité des centres hospitaliers et cliniques périphériques,
- Assurer l'interface entre les chirurgiens et SERF pour tout ce qui est relatif aux demandes de développement de produits, à la mise en place de manifestations ...

*(Liste non exhaustive destinée à établir la teneur du poste qui peut être amené à évoluer et s'adapter en fonction de l'évolution des besoins)*

**Aptitudes requises :**

- De niveau Bac +2 ou équivalent justifiant d'une expérience professionnelle en tant que commercial(e) idéalement dans le domaine des dispositifs médicaux implantables, ou infirmier(ère) de bloc opératoire
- Avoir une parfaite connaissance du contexte, des produits et des marchés,
- Parfaite maîtrise des techniques de vente, de communication et de prospection commerciale
- Savoir utiliser l'outil informatique et les outils bureautiques,
- Posséder une excellente maîtrise des techniques de communication et de prospection commerciale,
- Être capable de s'organiser et de planifier son activité,
- Être rigoureux, organisé et autonome.
- Résistance au stress, savoir faire face aux interlocuteurs

Intéressé(e) par ce poste ?

Merci de nous envoyer lettre de motivation + CV par mail : [candidature@serf.fr](mailto:candidature@serf.fr) / [s.lesprit@serf.fr](mailto:s.lesprit@serf.fr)

(Référence à rappeler: #SFCOM0321)

*Dans le cadre de l'égalité des chances nous vous confirmons que ce poste est accessible aux travailleurs en situation de handicap.*

*Mesures COVID-19 : Pour protéger au mieux nos collaborateurs dans la lutte contre la Covid-19, SERF a mis en place un protocole sanitaire. Nous fournissons à chaque salarié des masques et du gel hydroalcoolique et les invitons à respecter les règles de distanciation.*