

Envie de booster votre vie professionnelle !

Rejoignez **SERF**, une société française du groupe **MENIX**, spécialisée dans la conception, la fabrication et la mise à disposition de **dispositifs médicaux de qualité** destinés aux chirurgies **des implants orthopédiques**.

La force de **SERF** réside dans sa solide culture en orthopédie et **sa faculté d'adaptabilité**. Son ambition : rester un acteur incontournable de ce secteur au service de ses clients et des patients. La société comprend **140 collaborateurs** basés à Décines-Charpieu (69).

Poste à pourvoir : Un(e) Commercial(e) Orthopédie région Nord-Est en CDI

Rémunération : Fixe + Variable + Primes

Vous évoluerez au sein de notre service Commercial et aurez pour missions principales :

Assurer la prospection auprès de chirurgiens orthopédistes et assurer le suivi technique et commercial auprès de nos clients du secteur Nord-Est (départements 57, 55, 52, 10, 51).

Missions détaillées :

- Visiter et prospecter la clientèle privée et hospitalière afin d'amener de nouveaux clients,
- Commercialiser la totalité des produits émanant de la spécialité chirurgie orthopédique,
- Développer et entretenir d'importantes relations avec la clientèle existante,
- Animer les actions publicitaires et promotionnelles,
- Étudier toutes mesures ou actions susceptibles de promouvoir les ventes, informer la Direction Commerciale de toute suggestion émanant des clients,
- Conseiller les praticiens sur l'utilisation des produits,
- Assurer l'interface avec les professionnels de son secteur,
- Élaborer et mettre en application un plan d'actions pour convertir les prospects en clients,
- Élaborer et déployer une stratégie afin d'être retenu aux appels d'offres,
- Détecter l'activité des centres hospitaliers et cliniques périphériques,
- Assurer l'interface entre les chirurgiens et SERF pour tout ce qui est relatif aux demandes de développement de produits, à la mise en place de manifestations ...

(Cette liste n'étant pas limitative, vous pouvez effectuer d'autres travaux compatibles avec votre qualification, notamment au sein des services connexes de l'entreprise.)

Aptitudes requises :

- Connaissances du contexte, des produits et des marchés
- Niveau : infirmier ou école de commerce / infirmier de bloc ou commercial implants
- Parfaite maîtrise des techniques de vente, de communication et de prospection commerciale
- Maîtrise des outils informatiques et bureautiques
- Rigoureux, méthodique, et organisé
- Résistance au stress, savoir faire face aux interlocuteurs
- Savoir être irréprochable, caractère agréable

Intéressé(e) par ce poste ?
Merci de nous envoyer lettre de motivation + CV par mail : candidature@serf.fr
(Référence à rappeler en objet)

Dans le cadre de l'égalité des chances nous vous confirmons que ce poste est accessible aux travailleurs en situation de handicap.